

## Unsere Leistungen

Wir unterstützen internationale Konzerne, mittelständische Unternehmen und Einzelpersonen bei sämtlichen Fragestellungen eines M&A-Prozesses. Dabei umfasst unser Beratungsspektrum sowohl strategische Akquisitionen und Desinvestitionen als auch die [Unternehmensnachfolge](#) und die Realisierung einer unternehmerischen Tätigkeit. Der Grund für die Beauftragung einer [M&A-Boutique](#) wie der WESTFALENFINANZ bei der Unternehmensnachfolge ist häufig die Sicherung der geschaffenen Werte über die eigene unternehmerische Tätigkeit hinaus.

## Unser Ansatz

Wir vertreten einen “aktiven” Ansatz. Auf Basis des Anforderungskatalogs, den wir gemeinsam mit unseren Kunden entwerfen, führen wir einen systematischen Screening-Prozess aller potentiellen Zielunternehmen durch. Als [Mittelstandsexperten](#) erreichen wir mit diesem Ansatz auch Unternehmen, die aus eigener Motivation nie an einen Kauf oder Verkauf gedacht hätten.

## Unsere Nische

Die typische Umsatzgröße der für die [WESTFALENFINANZ](#) relevanten Unternehmen beläuft sich auf 5-200 Mio. €. Dies ist ein grundsätzlicher Richtwert, welcher der Philosophie der WESTFALENFINANZ entspricht. In begründeten Ausnahmefällen weichen wir von dieser internen Zielgröße ab.